

CLASSIC DRIVER

„Leasing ist unser
Steckenpferd“



Business Profile: A*Lease

20. Januar 2003 | Classic Driver

Seit den 60er Jahren hat sich das Automobil-Leasing in Deutschland etabliert. Leasing ist beliebt und eröffnet nicht nur bei allem auf vier Rädern neue Möglichkeiten; technische Innovationen können schnell und unkompliziert angeschafft werden. Die Finanzen werden dabei durch planbare Leasingraten nicht gefährdet. Unternehmer haben so Steuer- und Wettbewerbsvorteile und Autofahrer können immer in das neueste Modell einsteigen.

„Leasing ist unser
Steckenpferd“



Über das Unternehmen A*Lease

"Schnelligkeit und aufeinander vertrauen ist das Erfolgsrezept der A*Lease", so der Vertriebsleiter, der uns in Hamburg für ein Interview zur Verfügung steht. "Das A*Lease Team setzt sich für Kunden ein. Wir sind stark serviceorientiert und stehen seit 1988 mit Produktwissen und Erfahrung den Kunden zur Seite. Wir bemühen uns, zu jeder Anfrage die optimale Lösung zu finden." A*Lease erarbeitet und realisiert Leasingkonzepte nach Maß. Der Status als banken- und herstellerunabhängiges Unternehmen erlaubt es, sowohl beim KFZ-Leasing als auch beim Mobilen-Leasing beratungsneutral zu agieren. Als Ergebnis einer langjährigen Erfahrung in allen Leasingangelegenheiten ist die Kernkompetenz eine ausgezeichnete Marktkenntnis sowie Kontakte zu allen Herstellern und Lieferanten.



Ein reibungsloser Ablauf und die eine persönliche Betreuung helfen, um von Anfang an die richtige Auswahl zu treffen. Ein stetig gewachsenes Umsatzvolumen und beste Verbindungen ermöglichen den Zugriff auf wettbewerbsfähige Konditionen bei transparenter Vertragsgestaltung. Die Manager der A*Lease handeln eigenverantwortlich. Sie sind Garanten für die hohe Qualität der Dienstleistung; unternehmerisches Denken auch im Detail soll das Credo sein. Als Teil einer beweglichen Einheit stehen Sie ein für eine Unternehmensstruktur, in der Kompetenz vor Hierarchie und persönlicher Einsatz vor Delegation geht. Das Resultat ist ein hochmotiviertes Team, das mit Spaß arbeitet. Viele zufriedene Kunden, darunter auch namhafte Wirtschaftsgrößen, haben das Unternehmen in den vergangenen Jahren kennen- und schätzen gelernt. "Diese Kunden sind die Basis, um auch weiterhin erfolgreich am Markt zu agieren und das gesunde Wachstum des Unternehmens fortzuführen", meint der Vertriebsleiter dazu.

Wichtiges Standbein: Die Finanzierung hochwertiger Fahrzeuge. Aston Martin, Bentley, Ferrari und Lamborghini – exklusive Nischenprodukte sind seit Jahren eine Stärke von eine der Stärken. gerade diese Spezialisierung auf Nischenfelder hat dem Unternehmen mit Standorten in Wiesbaden und Hamburg seit der Gründung im Jahr 1988 stetiges Wachstum beschert. Gemeinsam mit dem Kunden werden Leasingkonzepte individuell gefertigt, um Steuervorteile zu nutzen. Auf Wunsch kann man sich gleich komplett unterstützen lassen; Zulassung sowie Versicherungseindeckung sind ebenfalls möglich.



Das Leasing eines Fahrzeuges oder einer Anlage lohnt sich heutzutage insbesondere für Firmen und Gewerbetreibende, die Leasingkosten als Betriebsausgaben absetzen. Aber auch für Privatleute ist das Leasing in Einzelfällen durchaus sinnvoll und ökonomisch. Wer seinen Wagen klassisch finanziert, trägt oft einen höheren Wertverlust als ein Leasingnehmer. Es lohnt sich also durchaus, bei der Planung oder Anschaffung eines „Traumfahrzeuges“ oder einer Anlage mit den Mitarbeitern der A*Lease zu sprechen.

Wilhelmstraße 42
65183 Wiesbaden
Tel: 0611 - 39639 - 0
Fax: 0611 - 301893
eMail: info@a-lease.de

Kontakt:

Standort Hamburg
Friedrich-Ebert-Damm 111c
22047 Hamburg
Tel: 040 - 696933 - 0
Fax: 040 - 69693333
eMail: info@a-lease.de

Weitere Informationen erhalten Sie [hier](#).
www.alease.de

<https://www.classicdriver.com/de/article/business-profile-alease>

© Classic Driver. All rights reserved.